

Delårsrapport för perioden 2023.07.01 – 2023.09.30

PolarCool AB (publ) publicerar delårsrapporten för tredje kvartalet. Hela rapporten finns tillgänglig på bolagets hemsida (<https://www.polarcool.se>). Nedan presenteras en sammanfattning av delårsrapporten.

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

PolarCool och United Rugby Championship (URC) samarbetar med målet att introducera PolarCap® System

PolarCool tar viktigt steg inom internationell rugby genom ett samarbete med den stora europeiska rugbyligan United Rugby Championship. Samarbetet rör en inledande introduktion av PolarCap® System den kommande säsongen (2023/2024) och en potentiell ligaimplementering till säsongen 2024/2025.

Genombrott för PolarCool inom internationell rugby – tre landslag använde PolarCap® under Rugby World Cup 2023 i Frankrike

Under det tredje kvartalet fortsätter PolarCool sin expansion på den internationella rugbymarknaden genom att ingå avtal med de tre landslagen Australien, Georgien och Portugal.

PolarCool utökar sin närvaro inom brittisk rugby genom avtal med Bristol Bears

Bolaget ingår avtal med ett av de mest välkända engelska Premiership Rugby-lagen Bristol Bears. Genombrottet markerar ytterligare ett viktigt steg för PolarCool i att introducera PolarCap® System inom den professionella rugbyvärlden.

PolarCool fortsätter framgångsrikt etablera PolarCap® på den europeiska hockeymarknaden

Under perioden tecknades nya avtal både i Danmark med Rungstedt Seier Capital samt tyska storklubben Eisbären Berlin. Den schweiziska toppklubben HC Davos valde också att under perioden förlänga avtalet för PolarCap® System med två år.

Studien ‘Shorter Recovery Time in Concussed Elite Ice Hockey Players by Early Head-and-Neck Cooling’ rankas bland de tre mest nedladdade artiklarna i Journal of Neurotrauma 2022

Den ansedda tidskriften Journal of Neurotrauma meddelade att studien inom svensk ishockey som utvärderade PolarCap® System som akut behandlingsmetod för hjärnskakning var en av de tre mest nedladdade under 2022.

Finansiell översikt och nyckeltal

Nyckeltal (tkr)	2023.07.01- 2023.09.30	2022.07.01- 2022.09.30	2023.01.01- 2023.09.30	2022.01.01- 2022.09.30	2022.01.01- 2022.12.31
Nettoomsättning	325	757	1 033	1 174	1 904
Summa rörelseintäkter	326	766	1 046	1 368	2 100
Resultat efter finansiella poster	- 3 020	- 2 434	- 9 770	- 9 454	- 12 195
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	- 573	- 540	- 1 637	- 1 622	- 2 163
Kassa och bank	658	4 460	658	4 460	1 529
Resultat per aktie (kr)	- 0,11	- 0,20	- 0,44	- 0,85	- 1,07

VD Erik Andersson kommenterar kvartalet

Under det tredje kvartalet nådde vi kanske den för bolaget största framgången hittills när vi erhöll både ISO 13485:2016 certifikat för vårt kvalitetssystem samt MDR-godkännande för vår produkt PolarCap® System. Samtidigt har försäljningen av nya system inte gått i den takt vi förväntat trots att vi tagit hem ett flertal prestigefyllda kontrakt inom såväl ishockey, rugby och fotboll.

Jag gläds å ena sidan över det intresse och respons vi får från olika idrottsaktörer i Europa och ett allt större intresse i Australien. Framförallt händer det mycket inom den internationella rugbyby; vi har både tecknat nya avtal med stora klubbar i Europa och vi får konkreta förfrågningar från de stora rugbynationerna Australien och Nya Zeeland. Å andra sidan tar den bredare marknadsetableringen och beslutsprocesserna längre tid än vi förutspått och vi har inte lyckats öka våra försäljningsvolymerna och intäkter som vi förväntat under kvartalet. Det gör att vi nu åter har en ansträngd finansiering.

Det fjärde kvartalet har dock inletts positivt med flera nya kunder.

ISO- och MDR-certifieringsprocessen klar

Certifieringen av vårt eget kvalitetsledningssystem är nu klar med erhållandet av vårt ISO 13485:2016 certifikat. ISO-certifikatet är en stor styrka och innebär även att PolarCool kan certifiera nya produkter, såsom den nya headcapen som är under utveckling.

Vi har även erhållit MDR 2017/745 för produkten PolarCap® System, vilket innebär att vi har allt som behövs för att kunna sälja produkten helt i egen regi vilket känns mycket tillfredställande. Certifikaten möjliggör också för marknadsgodkännande på nya marknader såsom Australien och Nya Zeeland.

Arbetet har tagit betydande tid och resurser i anspråk och det egna certifikatet kommer innebära en stor kostnadsreduktion för Bolaget.

Allt starkare position inom professionell rugby

Tre rugbylandslag tecknade avtal under kvartalet. Australien, Georgien och Portugal använde PolarCap® System under Rugby-VM i Frankrike. Produkten exponerades både på världsmästerskapet, och för den internationella marknaden.

Vi blir allt starkare inom europeisk rugby. Fem av de franska Top 14 klubbarna använder nu PolarCap® System när franska Aviron Bayonnais och Section Paloise valde att teckna avtal under kvartalet. Även den brittiska rugbyjätten Bristol Bears tecknade avtal.

Fler avtal inom europeisk topp-hockey

Under det tredje kvartalet tecknade Bolaget ytterligare strategiska avtal inom europeisk hockey med schweiziska ishockeyjätten HC Lugano och danska topplaget Rungsted Seier Capital för användning av PolarCap® System. Avtalen är viktiga för Bolagets fortsatta etablering på dessa två marknader. Även i den tyska högsta ligan har nya lag tillkommit under säsongen och vi nu har fyra lag på kundlistan: Adler Mannheim, Eisbären Berlin samt ERC Ingolstadt och Straubing Tigers.

Fortsatt starkt fäste i SHL

PolarCap® System fortsätter att ha ett starkt fäste i svenska SHL. En majoritet av klubbarna som tillhandahöll behandlingen föregående säsong har valt att teckna nya avtal inför säsongen 23/24. Till skillnad från förra säsongen tecknar PolarCool nu individuella avtal med respektive klubb, vilket förskjuter processen. Intäkterna från SHL-klubbarna kommer synas under Q4 istället för Q3 som föregående år.

Trygghet kortsiktig finansieringen, men fortsatta ekonomiska utmaningar

Under perioden kunde vi glädjas åt stöd och förtroende från våra aktieägare när företrädesemissionen om cirka 4 MSEK tecknades. Det motsvarade en teckningsgrad om cirka 80 procent.

Samtidigt har antalet avtal blivit färre än prognosticerat och vi behöver inse att den tidigare målsättningen för antal uthyrda system 2023 inte kommer att uppnås. Anledningen är att beslutsprocesserna tar betydligt längre tid än förväntat. Med lägre antal uthyrda system under perioden september-oktober än förväntat är det ekonomiska läget fortsatt ansträngt, vilket innebär att vi tittar på ytterligare finansieringslösningar i närtid.

Många viktiga och positiva kunddialoger gör att vi fortsatt ser en stor långsiktig potential för ökad försäljning. Vår bedömning är att de strategiska avtal som ingåtts på flera nyckelmarknader kommer att leda till ytterligare intresse och försäljning. Av den anledningen har vi under perioden valt att addera en senior resurs till säljorganisationen för att intensivifiera och effektivisera vårt säljarbete. Något som vi redan nu börjar se effekt av i och med ökade antal tecknade avtal i början av Q4. Varje nytt enskilt avtal bekräftar marknadens intresse. Med en stark pipeline, intensivifierade försäljningsinsatser och det faktum att vi fortsätter att succesivt addera enskilda klubbar är målsättningen att försäljningen ska ta ytterligare fart.

Samtidigt pågår fortsatt ett intensivt samarbete med United Rugby Championship för att introducera PolarCap® System för ett antal rugbyklubbar under den kommande säsongen (2023/2024) samt att genomföra en uppföljande vetenskaplig studie med PolarCap® System inom professionell rugby.

Vi är även inbjudna till det internationella motorsportförbundets stora läkarmöte i februari i Frankfurt för att presentera PolarCap® System vilket vi ser som en stor möjlighet på en ny ekonomiskt stark marknad.

Sammantaget ser vi att den ökade marknadsetableringen innebär att fler och fler får upp ögonen för PolarCap® System och möjligheten att lösa hjärnskakningsproblematiken inom

sport. Tillsammans med de stora antalet kunddialoger samt den positiva respons vi får från användande klubbar ser vi framför oss en spännande avslutning av 2023.

För mer information

Erik Andersson – VD PolarCool AB (publ)

+46 - 738 60 57 00

E-mail: erik.andersson@polarcool.se

Denna information är sådan information som PolarCool AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 24 november 2023 kl. 14.00 CET.

Hela kvartalsrapporten finns tillgänglig på bolagets hemsida (<https://www.polarcool.se>) och som bilaga i detta pressmeddelande.

Om PolarCool AB (publ)

PolarCool AB (publ) är ett medicinteknikföretag som utvecklar, marknadsför och säljer produkter inom idrottsmedicin. Bolaget fokuserar på behandling av hjärnskakning och upprepade huvudkollisioner. PolarCool AB (publ) har sitt säte i Lund. Aktien är noterad på Spotlight Stock Market.